

# MARLENIS GUZMAN MEJIAS

INGENIERA ELECTRÓNICA

## DETALLES

### DIRECCIÓN

Santiago, Región Metropolitana  
Chile

### TELÉFONO

976821714

### EMAIL

vaneguzman30@gmail.com

## HABILIDADES CLAVES

Identificación y análisis de  
necesidades técnicas del  
cliente

Elaboración de propuestas  
técnico-comerciales

Gestión de proyectos y  
seguimiento postventa

Manejo de CRM y  
herramientas de gestión  
comercial

Trabajo en equipo  
multidisciplinario

Adaptabilidad a nuevas  
tecnologías

Gestión del tiempo y  
prioridades

Liderazgo técnico y toma  
de decisiones

Orientación a resultados y  
cumplimiento de metas

## PERFIL

Ingeniera Electrónica con 4 años de experiencia técnica en terreno y 4 años en el área de automatización y control, con enfoque en la venta de soluciones industriales. Destacada por combinar conocimiento técnico con habilidades comerciales, orientada a entregar valor mediante estrategias enfocadas en resultados, eficiencia operativa y optimización de recursos.

## EXPERIENCIA LABORAL

### Key Account Manager Territory Central North, Egaflow

Abr 2024 — Presente

- Logré posicionar una nueva marca de sistemas de medición tipo clamp-on para

agua potable en una importante empresa del sector hídrico a nivel nacional, desplazando a la competencia e incorporando la solución en un proyecto piloto clave.

- Logre abrir mercado para Egaflow en el sector energético, incorporando

importante marca líder en sistemas de respaldo y BESS, en 4 nuevas empresas de agua y minería mediante prospección técnico-comercial.

- Logré la reactivación de 4 cuentas estratégicas e incorporación de 2 nuevos

clientes en los sectores energía, oleoductos y agua, aumentando la base activa y fortaleciendo el portafolio en un 30%. Incrementé en un 70% las ventas del área de servicios durante Q3 y Q4 de 2024 en líneas de instrumentación y respaldo energético.

### Sales Support Leader, Egaflow

Ago 2021 — Abr 2023

- Lideré junto con el equipo de ventas internas el cumplimiento y sobrepaso en un

10% de la meta de ventas durante Q3 y Q4 de 2022

Concreté un contrato de suministro para áreas clasificadas con una importante empresa del sector oil & gas, fortaleciendo la presencia de la compañía en áreas clasificadas.

- Capacité a nuevos integrantes del equipo comercial en procesos y herramientas,

mejorando la eficiencia operativa del área.

Reactivé, en conjunto con el equipo de ventas internas, 10 cuentas inactivas, impulsando la recuperación de clientes y el crecimiento del portafolio activo.

**Soporte Técnico en Terreno, Digitec**

Jul 2019 — Ago 2021

- Ejecuté instalaciones y mantenciones preventivas y correctivas de balanzas DIGI en terreno, asegurando el cumplimiento de estándares de precisión y normativas del rubro retail e industrial.

**Técnico Electrónico, Tecniservicios Zambrano**

Abr 2018 — Nov 2018

- Detecté y solucioné fallas en circuitos impresos (PCBs) utilizando instrumental de medición (multímetro, estación de soldado), mejorando los tiempos de respuesta técnica.

**FORMACIÓN**

---

**Ingeniera Electrónica, Universidad Nacional Experimental Politécnica Antonio José de Sucre. Edo. Bolívar. Venezuela**

Mar 2010 — Dic 2016

**CURSOS**

---

**Commander S100 Overview**

May 2022

**Productos analizadores de procesos Panametrics**

Ene 2024

**Data Center – Soluciones energéticas Huawei**

Feb 2024

**Technical Training Session - Channel Partner Sales (Protección y monitoreo de vibraciones en equipos rotativos)**

Ago 2025

Bogota