

MARLENIS GUZMAN MEJIAS

INGENIERA ELECTRÓNICA

DETALLES

DIRECCIÓN

Santiago, Región Metropolitana
Chile

TELÉFONO

976821714

EMAIL

vaneguzman30@gmail.com

HABILIDADES CLAVES

Identificación y análisis de necesidades técnicas del cliente

Elaboración de propuestas técnico-comerciales

Gestión de proyectos y seguimiento postventa

Manejo de CRM y herramientas de gestión comercial

Trabajo en equipo multidisciplinario

Adaptabilidad a nuevas tecnologías

Gestión del tiempo y prioridades

Liderazgo técnico y toma de decisiones

Orientación a resultados y cumplimiento de metas

PERFIL

Ingeniera Electrónica con 4 años de experiencia técnica en terreno y 4 años en el área de automatización y control, con enfoque en la venta de soluciones industriales. Destacada por combinar conocimiento técnico con habilidades comerciales, orientada a entregar valor mediante estrategias enfocadas en resultados, eficiencia operativa y optimización de recursos.

EXPERIENCIA LABORAL

Key Account Manager Territory Central North, Egaflow

Abr 2024 — Presente

- Logré posicionar una nueva marca de sistemas de medición tipo clamp-on para

agua potable en una importante empresa del sector hídrico a nivel nacional, desplazando a la competencia e incorporando la solución en un proyecto piloto clave.

- Logré abrir mercado para Egaflow en el sector energético, incorporando importante marca líder en sistemas de respaldo y BESS, en 4 nuevas empresas de agua y minería mediante prospección técnico-comercial.
- Logré la reactivación de 4 cuentas estratégicas e incorporación de 2 nuevos clientes en los sectores energía, oleoductos y agua, aumentando la base activa y fortaleciendo el portafolio en un 30%. Incrementé en un 70% las ventas del área de servicios durante Q3 y Q4 de 2024 en líneas de instrumentación y respaldo energético.

Sales Support Leader, Egaflow

Ago 2021 — Abr 2023

- Lideré junto con el equipo de ventas internas el cumplimiento y sobrepasso en un

10% de la meta de ventas durante Q3 y Q4 de 2022

- Concreté un contrato de suministro para áreas clasificadas con una importante empresa del sector oil & gas, fortaleciendo la presencia de la compañía en áreas clasificadas.

- Capacité a nuevos integrantes del equipo comercial en procesos y herramientas,

mejorando la eficiencia operativa del área.

- Reactivé, en conjunto con el equipo de ventas internas, 10 cuentas inactivas, impulsando la recuperación de clientes y el crecimiento del portafolio activo.

Soporte Técnico en Terreno, Digitec

Jul 2019 — Ago 2021

- Ejecuté instalaciones y mantenciones preventivas y correctivas de balanzas DIGI en terreno, asegurando el cumplimiento de estándares de precisión y normativas del rubro retail e industrial.

Técnico Electrónico, Tecniservicios Zambrano

Abr 2018 — Nov 2018

- Detecté y solucioné fallas en circuitos impresos (PCBs) utilizando instrumental de medición (multímetro, estación de soldado), mejorando los tiempos de respuesta técnica.

FORMACIÓN

Ingeniera Electrónica, Universidad Nacional Experimental Politécnica Antonio José de Sucre. Edo. Bolívar. Venezuela

Mar 2010 — Dic 2016

CURSOS

Commander S100 Overview

May 2022

Productos analizadores de procesos Panametrics

Ene 2024

Data Center – Soluciones energéticas Huawei

Feb 2024

Technical Training Session - Channel Partner Sales (Protección y monitoreo de vibraciones en equipos rotativos)

Ago 2025

Bogota